



Réseau des Établissements Agricoles  
Nouvelle-Aquitaine  
**PARTAGER, FORMER,  
RÉUSSIR !**



**Commerce, conseil  
Agroalimentaire / transformation  
et commercialisation des  
produits agricoles  
Agroéquipements - maintenance et  
conduite de matériels**

**Licence Professionnelle  
Valorisation des agro-ressources  
Conseil et stratégie en agriculture et agro-  
ressources**

**Description**

*Licence professionnelle - niveau 6*

Ce diplôme porté par l'Université de Pau et des Pays de l'Adour prépare à la conduite en autonomie des activités liées au développement commercial d'un produit ou d'un service sur un territoire.

Il prépare, en une année, au métier de conseil et vente en produits et services dans le secteur agricole.

Structuré en 7 unités d'enseignement, il se déroule sur 15 semaines en centre de formation (CFPPA Montardon) et 37 semaines en entreprise, sous la forme d'un contrat de professionnalisation.

L'accès à la formation est réservé aux titulaires d'un diplôme bac + 2 minimum, issus des filières commerciales et agricoles. Admission conditionnée par l'obtention d'un contrat de professionnalisation dans une entreprise du secteur du commerce et du conseil dans les agrofournitures.

**Compétences visées**

- Conduire des actions de vente ou négociation, et gérer des portefeuilles de clients ou adhérents,
- Assurer la gestion administrative de son activité,
- Participer à la mise en oeuvre de la politique commerciale de l'entreprise,
- Délivrer des conseils en cohérence avec la politique de l'entreprise et avec les finalités et stratégies des agriculteurs,
- Appliquer des méthodologies de gestion de projet dans la réalisation de l'activité et dans l'accompagnement des agriculteurs.
- Comprendre et collaborer à la politique de développement commercial d'un produit ou service de l'entreprise,
- Appréhender les stratégies de production des adhérents ou clients, de manière à les accompagner, dans un contexte de production durable.

**Débouchés Métiers**

Les métiers visés sont dans les secteurs du marketing, de la vente, de l'achat-logistique, de la distribution spécialisée.

Les emplois sont proposés dans les coopératives agricoles, négoce et entreprises comprenant un service de relation commerciale et conseil dans les domaines de l'approvisionnement et de la collecte en productions végétales, de l'élevage, voire des agroéquipements liés à ces activités, ainsi que dans les chambres consulaires, centres de gestion, ou organismes économiques.

Ex : technico-commercial, agent relation culture, conseiller. Assistant chef de produit, chef de rayon, chef de secteur, animateur de réseaux

**Poursuites d'études**

Ce diplôme conduit à l'insertion professionnelle

Pour évoluer dans l'emploi (poste à responsabilité) :

Masters professionnels

**Voies d'accès au sein du  
réseau Réana**

Formation initiale scolaire	
Formation par Apprentissage	
Formation continue pour adultes	x

**Lieux de la formation**

Formation initiale scolaire	Formation par Apprentissage	Formation continue pour adultes
		CFPPA des Pyrénées-Atlantiques – Montardon