

## Conseil et stratégie en agriculture et agro-ressources

**La licence professionnelle Conseil et Stratégie en Agriculture et Agro-Ressources prépare, en un an, au métier de conseil et de vente en produits et services dans le secteur agricole.**

*Les diplômés sont capables de conduire en autonomie les activités liées au développement commercial d'un produit ou d'un service sur un territoire.*

*La L3 est accessible aux titulaires d'un bac+2 issus des filières commerciales et agricoles, ou d'une Licence 2ème année AES, droit, sciences économiques, langues étrangères appliquées...*

*La formation est proposée par l'Université de Pau et des Pays de l'Adour (UPPA), en partenariat avec le CFPC de l'AgroCampus 64 (Centre de formation continue)*

*Le parcours s'effectue par la voie de l'alternance ; il nécessite un contrat d'apprentissage ou de professionnalisation avec l'entreprise d'accueil.*

### Au programme

- Gérer un portefeuille de clientèle ou d'adhérents,
- Contacter des clients ou adhérents et mener des entretiens de vente et négociation,
- Assurer la gestion administrative de son activité,
- Participer à la mise en oeuvre de la politique commerciale de l'entreprise,
- Délivrer des conseils en cohérence avec la politique de l'entreprise et avec les finalités et stratégies des agriculteurs,
- Appliquer des méthodologies de gestion de projet dans la réalisation de l'activité et dans l'accompagnement des agriculteurs.
- Conduire des actions de vente ou négociation, et gérer des portefeuilles de clients ou adhérents,
- Comprendre et collaborer à la politique de développement commercial d'un produit ou service de l'entreprise,
- Appréhender les stratégies de production des adhérents ou clients, de manière à les accompagner, dans un contexte de production durable.

### Et après ?

#### Les métiers

Les métiers, postes et secteurs visés sont le **Marketing, la Vente, l'Achat, logistique, la Distribution spécialisée (LISA)**

Ex : Assistant chef de produit ; Technico-commercial ; chef de rayon, chef de secteur, animateur de réseaux.

#### Les débouchés :

Le diplômé va créer son entreprise ou sera salarié d'une TPE ou PME en agrofournitures ou agroéquipement, d'une chambre consulaire, d'un centre de gestion, ou d'un organisme économique, coopérative ou négoce.

**Le taux d'insertion professionnelle est de 90% dans les 6 mois suivant la formation.**

Les entreprises d'accueil peuvent être des coopératives agricoles, négoce et entreprises comprenant un service de relation commerciale et conseil dans les domaines de l'approvisionnement et de la collecte en productions végétales, de l'élevage, voire des agroéquipements liés à ces activités.

#### Et pour poursuivre ses études ?

Masters professionnels dans le prolongement et/ou en complément de la thématique abordée dans cette licence professionnelle.